

**To:** (10)(2e), (10)(2e), (10)(2e), (10)(2e) @minvws.nl]  
**Cc:** (10)(2e), (10)(2e), (10)(2e), (10)(2e), (10)(2e) @minvws.nl]  
**From:** (10)(2e), (10)(2e), (10)(2e)  
**Sent:** Thur 4/23/2020 2:03:36 PM  
**Subject:** ervaring met zakendoen in china aangeboden

Dag (10)(2e)

we hebben elkaar nog niet ontmoet bij VWS. Komt vast op een later moment. Ik ben (10)(2e) en werkzaam bij de programmadirectie Innovatie en Zorgvernieuwing.

Een contact van mij heeft 15 jaar ervaring met zakendoen in China (en een chinese vrouw.....;-)) Zijn naam is (10)(2e) (10)(2e) (10)(2e)

Hij heeft o.a. contacten bij producenten in China voor het leveren van (grote hoeveelheden) mondkapjes en desinfectiemiddel, contacten om die te vervoeren naar NL en te financieren.

Hij heeft inmiddels opdracht van de Duitse overheid voor levering van mondkapjes en wil ook iets voor de Nederlandse overheid betekenen.

Toch lukt het hem nog niet om zijn aanbod bij het consortium geaccepteerd te krijgen. Hij zegt dat zijn kapjes aan de eisen voldoen (kan ik niet beoordelen) maar dat de levering wat betreft uiterlijk (dessin) (niet wat betreft specs) mogelijk afwijkt van de sample die hij heeft en de bijbehorende documenten en dat dat tot nut toe tot een no go voor inkoop leidt.

Ik denk dat hij een waardevol contact kan zijn voor het consortium i.v.m. zijn kennis en contacten, maar laat die beoordeling uiteraard aan jullie.

*Vraag is daarom: Kan jij deze mail doorgeleiden naar een contactpersoon binnen het consortium die met Marco contact op kan nemen om te kijken of zijn contacten/aanbod wat kan zijn voor Nederland?*

Succes met jullie ingewikkelde taak!

Groeten (10)(2e)  
Programmadirectie Innovatie en Zorgvernieuwing  
Tel. (10)(2e)